smarli.

smarli. AG
Güterbahnhofstrasse 7
9000 St. Gallen

Wer wir sind

Wir von smarli. machen Smart Home endlich einfach – für Endkunden und vor allem für Elektroinstallateure. Mit unserem offenen Ansatz lassen sich beliebige Smart Devices integrieren, und unsere Partner-Software macht die Inbetriebnahme schnell und zuverlässig. Wir sind überzeugt: Die Zukunft des Smart Homes gehört den Elektroinstallateuren. Wir geben ihnen das Werkzeug dafür, und Du bringst es zu ihnen.

Aussendienst Smart Home – Partner Sales Manager Elektro, 80–100% (m/w/d)

Arbeitsort: Aussendienst Deutschschweiz, Raum Zürich | **Start:** nach Vereinbarung

Beschreibung

Als Partner Sales Manager im Aussendienst gewinnst Du Elektroinstallateure als smarli.-Partner und machst sie erfolgreich – vom ersten Gespräch über das erste Projekt bis zur langfristigen Partnerschaft. Du gehst aktiv auf Betriebe zu, überzeugst Inhaber und Projektleiter und baust Beziehungen auf, die halten. Du arbeitest eng mit unserem Sales-, Produkt- und Tech-Team zusammen.

Deine Aufgaben

- Du gewinnst neue Partner – vor Ort im Betrieb, im direkten Gespräch und ergänzend an Branchenevents
- Du zeigst smarli. in Demos und überzeugst auf Augenhöhe
- Du schulst und begleitest Deine Partner und entwickelst sie weiter – mit mehr Projekten, mehr Know-how und mehr Umsatz
- Du führst Deine Pipeline sauber im CRM und arbeitest mit klaren Zielen
- Du bringst Feedback aus dem Markt ins Produkt- und Tech-Team ein
- Du gestaltest unseren Partner-Sales-Ansatz aktiv mit

Dein Profil

- Du hast mehrere Jahre Erfahrung im Aussendienst oder technischen Verkauf, idealerweise bei einem Hersteller oder in der Gebäudetechnik
- Du gehst gerne auf Menschen zu, gewinnst neue Kunden und machst Abschlüsse
- Du verstehst Elektrotechnik, Gebäudeautomation (KNX, Loxone o. ä.) oder Smart Home
- Du sprichst die Sprache der Installateure und gewinnst ihr Vertrauen
- Du bist hands-on, organisierst Dich selbst und bleibst auch nach einem Nein dran
- Du willst in einem Startup etwas aufbauen und bist bereit, Gas zu geben
- Du bist gerne unterwegs und hast den Führerausweis Kat. B

Was wir bieten

- Viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Fixlohn plus attraktive Provision auf Deinen Erfolg
- Geschäftsauto und Spesenregelung
- Direkten Einfluss auf Produkt, Partnerstrategie und Go-to-Market
- Kurze Entscheidungswege und ein Team mit hohem Anspruch und klarer Vision
- Flexible Arbeitszeiten, Start nach Vereinbarung

Willst Du die Zukunft des Smart Homes in der Schweiz mitgestalten? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung – ein CV genügt:

Martin Stamm, Co-Founder, dreamteam@smarli.ch